11/09/2019

Opstartvergadering: Het IT-huis

Volgende zaken werden besproken.

* Hoe gaan we in de toekomst werken? Onder welke juridische vorm?
* Wat zijn de volgende stappen?

1. Opmaak afspraken nota.

Het doel is om voorlopig te starten met een afsprakennota. Die in opstart maandelijks geëvalueerd wordt.

Draft afsprakennota wordt gemaakt door Abicom.pro

Op te nemen zaken in de afsprakennota:

* Namen oprichters
* Wat als iemand wil stoppen
* Wat als samenwerken niet meer gaat met een andere partij
* Naam van project: het IT-huis

Ideeën:

* Vrijheid om ook andere partijen te consulteren
* Commissie beslist over toetreding. Werken met proefperiode?
* Werken met privilege partners? Hoe? Inbreng? Commissie?
* Wat als andere partijen willen toetreden?
* Werken met opbrengstpot die kan besteed worden voor de uitbouw van het project?
* Powered by het IT-huis

1. Marketing

* Logo laten ontwerpen door Jonas Vanderstockt (250 euro) – Puzzle Marketing bevraagt
* Vraag ook naar interesse in samenwerking
* Website opbouwen door Puzzle

1. Juridische vorm

Tom informeert bij Bart Moens van B&F Consult

1. Volgende domeinnamen werden reeds vastgelegd.

Ict-huis

Icthuis

heticthuis

Ithuis

It-huis

Hetithuis

Icthouse

Ict-house

1. Missie

Een kwaliteitslabel worden voor alle IT oplossingen. Geen uitdaging uit de weg gaan.

Bedrijven moeten bij het IT huis terecht kunnen met al hun vragen over IT.

1. Marktstrategie

Starters – KMO’s

1. Basisidee van het IT-huis

Het IT-huis wil alle segmenten die met IT te maken hebben kunnen bedienen.

We willen 1 aanspreekpunt zijn voor het bedrijf. Het idee komt vanuit Abicom.pro waarbij we goed beseffen dat we geen specialist kunnen zijn van alles. Daarom blijft het belangrijk dat iedereen doet wat hij goed kan en dat we betrouwbare partners hebben die op hun beurt kwaliteit afleveren bij de klanten van het IT-huis.

Vandaag zetelen 2 bedrijven in het IT-huis nl. Puzzle Marketing en Abicom.pro

Op termijn is het de bedoeling om dit uit te breiden.

Zodanig zelfs dat er onder 1 noemer kan gewerkt worden. Dat er 1 gebouw kan zijn waar alle diensten onderdak vinden zodat de algemene kostenstructuur daalt.

De basis blijft vertrouwen en kwaliteit.

Een lidmaatschap van het IT-huis mag niet vrijblijvend zijn. Daar mag een zekere inspanning voor gedaan worden. Welke moet nog bepaald worden.

Volgende zaken moeten nog worden uitgeklaard:

* Privilege partners
  + Kan dit?
  + Enkel op Commissie?
  + Of ook lidmaatschap?
  + Privilege partner is verschillend dan ‘aandeelhouders’
  + Aandeelhouders delen mee in de winst, partners hebben enkel hun marge.
* Aandeelhouders:
  + Welke verdeling?
  + Hoe verdeling bepalen?
  + Hoe kan dit juridisch?
* Welke zaken willen wij aanbieden?
  + Domotica?
  + Bekabeling?
  + Grafisch ontwerp?
  + Camerabewaking?
  + Print lease?
  + Smart Boards?
  + Inrichting Vergaderruimten?
  + Software?
  + Programmeur?

1. TO DO’s

Contact met Jonas voor Logo (P)

Contact met Bart Moens als onafhankelijk boekhouder (B)